

RECORDÁ COPIAR O DESCARGAR ESTE ARCHIVO PARA EDITARLO

Una vez finalizado deben cargarlo **EN PDF** a <https://comunidad.socialab.com/challenges/hackatonpae>



# ~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

## CADENA DE VALOR

Tus partners y/o Shareholders



Un desarrollador de software y de marketing digital. Especialista en calidad, seguridad y medio ambiente.

## ACTIVIDADES CLAVES

Para lograr tu propósito



Incorporara nuevas herramientas al software existente. Generar un demo para la promoción del producto. Capacitación a los shareholders y desarrollo de marketing digital.

## RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



Un especialista informático y fondos económicos. El equipamiento, la pagina web

## PROBLEMA IDENTIFICADO

Describeo en una frase



Falta de divulgación del software en las empresas pymes.

## PROPÓSITO



El motivo de tu modelo de negocio de impacto

A corto, mediano o largo plazo

## TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que escalan la solución



El software propiamente dicho y el servicio de consultoría asociado al mismo. Capacitación de herramientas de análisis y aplicación de distintas metodología.

## RELACIONES

Con los clientes y la comunidad de impacto



Personal, e-mail, contactos con cámaras y organizaciones intermedias. Venta a través de terceros.

## CANALES



Online, en redes. Venta directa

## SEGMENTOS

A quienes les resuelves el problema. A quienes le vendes tu propuesta de valor



Esta destinado a todas las empresas que tienen implementado un sistema de gestión de calidad y no tienen un software para gestionar las mismas. A su vez, también sirve para empresas en proceso de implementación desde su etapa inicial, como input para detectar las causas latentes de la problemática de las empresas y por ultimo, empresas que no tienen pensado implementar por ahora un sistema de gestión de Calidad.

## ESTRUCTURA DE COSTOS

Honorarios del especialista informático, del de marketing digital, del consultor. El costo del sitio web y del web-hosting.



## MÉTRICAS DE IMPACTO

ambientales y/o sociales esperadas



Reducción de los costos de la no calidad, de impactos ambientales y de Seguridad y salud en el trabajo.

## FUENTES DE INGRESOS

La venta del software y/o la licencia de uso. Honorarios por la implementación.

