

# ~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

## CADENA DE VALOR



Tus partners y/o Shareholders

Proveedores de materiales de infraestructura  
proveedores de los distintos dispositivos de medicion y esterilizacion.

## ACTIVIDADES CLAVES



Para lograr tu propósito

- esterilizacion
- prevencion
- deteccion de temp. corporal .

## RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



- Arquetipo de Control
- infraestructura
- camara termica
- maquina de vaporizacion
- luz UV.
- software de control

## PROBLEMA IDENTIFICADO



Describe en una frase

Faltante de sistemas de control sanitario moviles en el sector privado y publico

## PROPÓSITO

Creacion del CCS- Centro de Control Sanitario -movil y versatil y rapido.



El motivo de tu modelo de negocio de impacto

A corto, mediano o largo plazo

## TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que escalan la solución



Hacer de los lugares de trabajo (privados y publicos) mas seguros , esteriles y saludables.

## RELACIONES



Con los clientes y la comunidad de impacto

la relacion empresa / cliente es personalizada

la relacion producto-servicio / usuario es automatizada

## CANALES



medios fisicos

oficina

medios no tangibles

redes sociales  
web de ventas

## SEGMENTOS



A quienes les resuelve el problema.  
A quienes le vendes tu propuesta de valor

Estamos abocados a los trabajadores del sector de la industria y del sector publico.

Los principales clientes serian las empresas privadas y las diversas entidades publicas

## ESTRUCTURA DE COSTOS



ESTRUCTURA DEL CCS  
MAQUINA DE VAPORIZACION /LIQUIDO SANITIZANTE  
CAMARA INFRARROJA  
LUZ UV.

## MÉTRICAS DE IMPACTO



ambientales y/o sociales esperadas

impacto socio economico.  
espacios de trabajo mas seguros  
mayor seguridad p/personas de riesgo.

## FUENTES DE INGRESOS



Nuestro producto /servicio tendra un valor de rentas mensual y / o compra directa.