



ServiFacil

DIGITALIZACION DE SERVICIOS (MULTISERVICIOS)

Índice

01

Desafío: ¿qué problemática resuelven, presente en el mundo post-pandemia?

02

Solución: ¿cuál es su propuesta de solución?

03

Mercado: ¿cuál es el mercado de su emprendimiento?

04

Impacto: ¿cuál es el impacto social y/o ambiental medible que genera el emprendimiento?

05

Aliados potenciales: ¿quiénes pueden ser sus aliados?

06

Valor diferencial: ¿por qué su solución es especial? ¿Cuáles son sus beneficios?

07

Proyección temporal: ¿en qué lapso de tiempo va a estar disponible su solución para ser implementada?

08

Financiamiento: ¿cuáles son sus posibles fuentes de financiamiento?

09

Equipo: ¿quiénes están detrás del proyecto?

09

Capacidades: ¿qué capacidades tiene el equipo para desarrollar la solución?

Desafío

Nuestro problema se centra en la falta de presencia en plataformas digitales de los prestadores de Multiservicios (Gasista, Plomero, Albañil, entre otros).

El aislamiento social obligatorio convirtió en un desafío, aún más complejo que antes, la supervivencia para muchos prestadores de Multiservicios, como electricistas, plomeros, gasistas, entre otros, la gran mayoría de los cuales se desempeñan de forma independiente. La parálisis golpeará en sus ingresos a límites desconocidos convirtiendo a estos en uno de los sectores más afectados durante y después de la cuarentena.





Solución

Creación de una plataforma tipo APP que permita la contratación de Multiservicios, brindando la oportunidad a los prestadores de servicios locales de llegar a ser conocido por una mayor cantidad de posibles clientes a corto plazo.

Que ofrecemos:

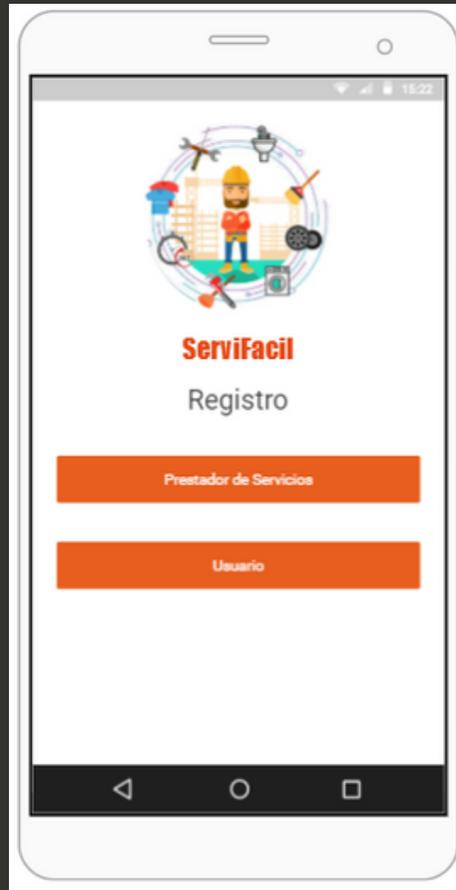
1. Nuestra App le dará la oportunidad de mostrar sus trabajos en una galería.
2. Sistema de calificación para aumentar la competitividad.
3. Cotización en línea a través de la App
4. Diversos medios de pago.
5. Publicidad para los prestadores de servicio que lo soliciten.

Solución

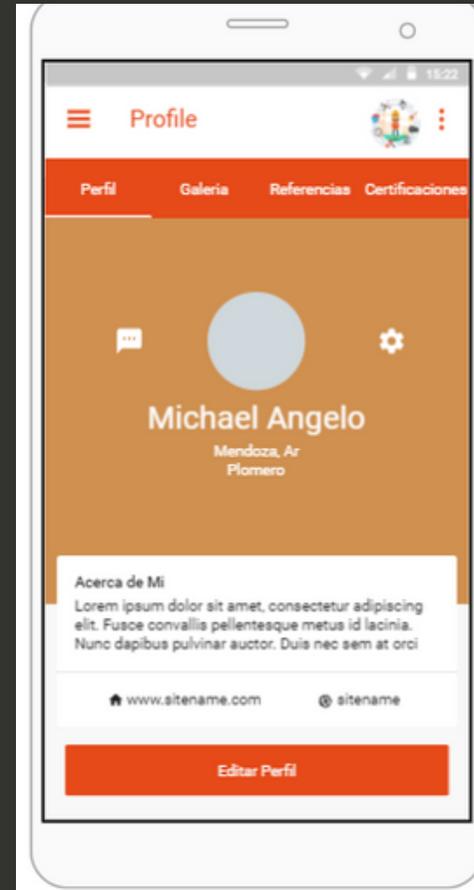
MVP



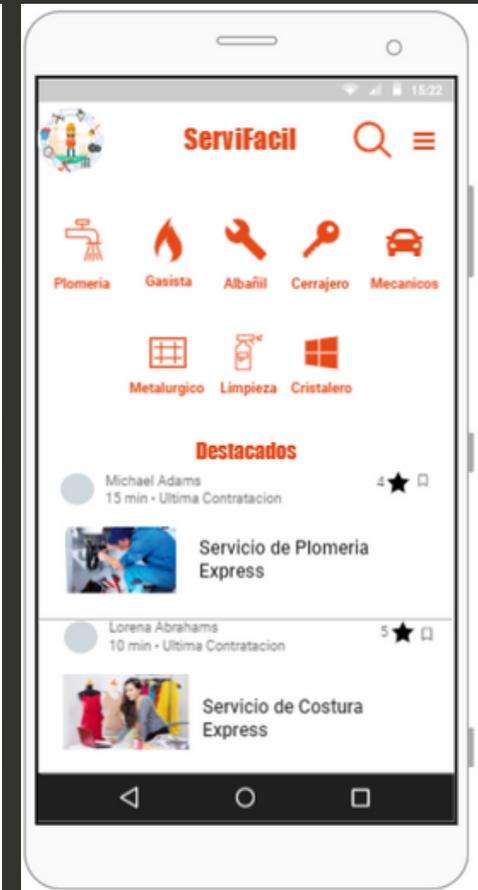
Página Inicio



Registros por Separado



Perfil del Prestador de Servicio



Muestra de Servicios

Mercado

El mercado al que apuntamos es principalmente a prestadores de servicios como clientes y de usuarios a las personas de diversas comunidades que requieran algún servicio.

Perfil de nuestros clientes:

- Prestadores de Servicios, con acceso a un teléfono móvil e internet.
- Rango etario: Amplio, desde jóvenes hasta personas mayores que cumplan con el punto anterior.
- Nivel de Estudios: Profesionales, Bachilleres, Técnicos y personal matriculado.



Impacto

En el caso de que se genere un problema similar a esta crisis por la Pandemia en el futuro, nuestra aplicación seguirá funcionando y generara un beneficio social y económico a largo plazo.



01

Al ser una App que ofrece servicios de forma digital, disminuimos el consumo de papel en publicidad que usan los Prestadores de Servicios, por lo cual es un beneficio para el ambiente.

02

Nuestro App generará un gran impacto económico, ya que apuntamos a aumentar la competitividad en el mercado y aumentar la oferta de multiservicios de forma digital.

03

El impacto social deriva directamente del impacto económico, ya que le ofrecemos a la comunidad la oportunidad de recuperarse de los problemas generados por la pandemia en el sector al que estamos apuntando.



Aliados

•**Mutuales y Gremios:** Se ofrecerán planes para registrarse en la App con la idea de promoverla mas fácilmente y aumentar la cantidad de registros.

•**Institutos de capacitación:** A los diversos institutos que ofrecen capacitación de servicios les ofreceremos la oportunidad de que los egresados se registren en la aplicación con un descuento especial del 50% por contratación.

Valor Diferencial

- Acceso Simplificado a la exposición y promoción de Servicios.
- Acceso rápido a diferentes cotizaciones para un mismo servicio.
- Asesoramiento continuo sobre tu imagen digital y marketing.

Proyección

"Nuestra solución estará lista a mediano plazo"

- Desarrollo de la App y plataforma Web: 45 días.
- Puesta en marcha de la app: Aprox. 1 semana(pruebas).
- Promoción y publicidad: A partir de que este en marcha la App.
- Creación de Alianzas: Desde el principio.

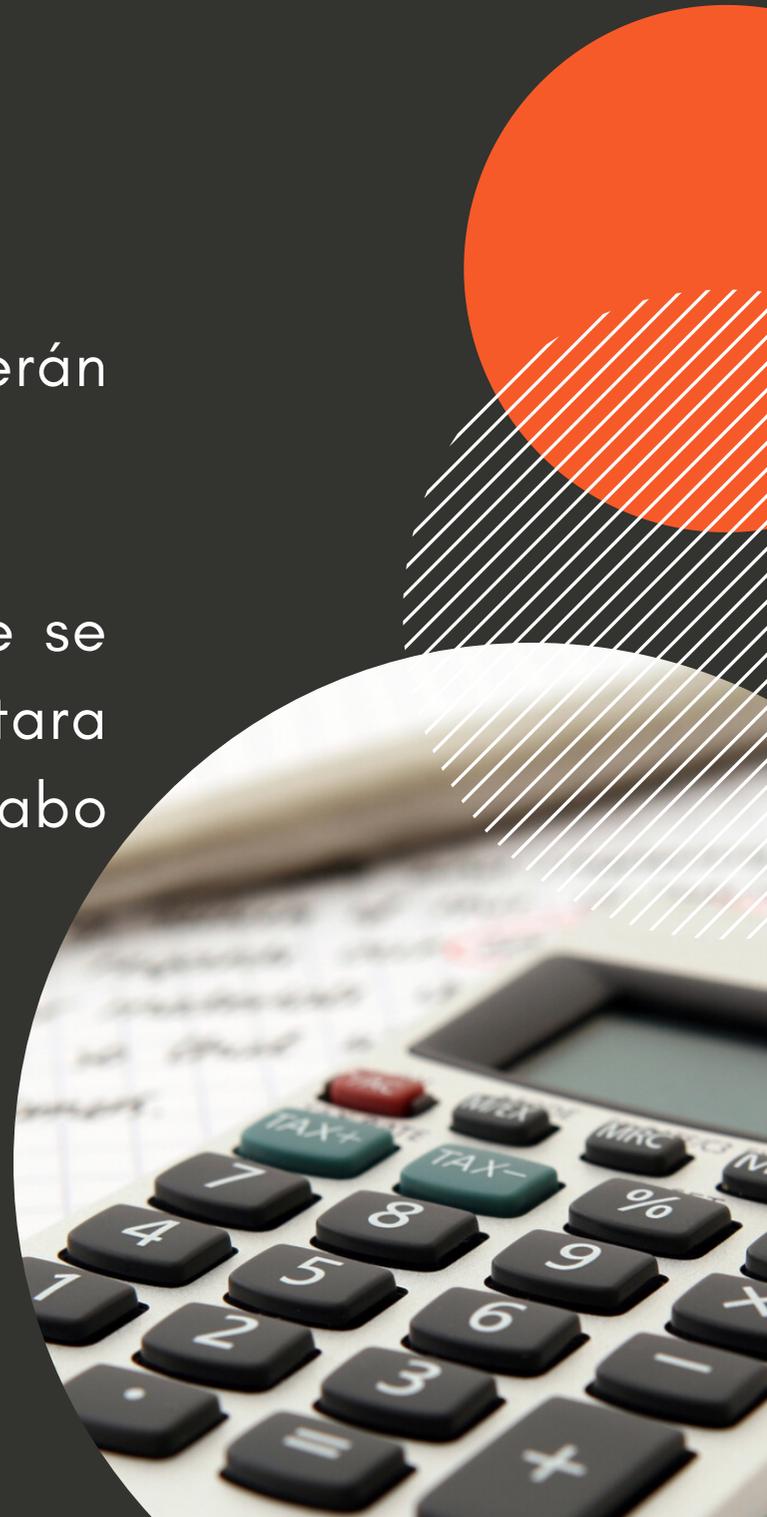
Estimamos un máximo de 3 meses para estar funcionando.



Financiamiento

- Inversionistas: Los inversionistas serán los mismos creadores del proyecto.

Como plan Alternativo en caso de que se excedan los gastos estimados, se solicitará un crédito para PYME, para llevar a cabo el resto del proyecto.



Equipo



Laura Izquierdo

Ing. Aeronautico/Programador FullStack



Daniel Garrido

Ing. Aeronautico



Ydaura Contreras

Ing. Geodesta/Programador FullStack



José A. Linarez

Ing. Geodesta



Capacidades

Nuestro Equipo de trabajo se dividirá en dos grupos:

- Grupo A: Equipo de Diseño y Programación de la Aplicación, Conformado por Ydaura Contreras y Laura Izquierdo.
- Grupo B: Equipo de Organización, Planificación y Comercialización del Proyecto, conformado por Daniel Garrido y José Linarez.





Muchas Gracias

SERVIFACIL - [HTTPS://PR.TO/MKGNKT/](https://pr.to/mkgnkt/)