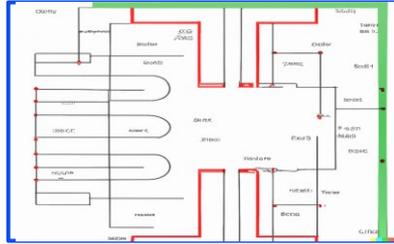


Debes definir:

¿Cuál es nuestro producto?

Esto lo verás en la sesión 4



¿Quién es nuestro usuario?

Esto lo verás en la sesión 1



¿Qué buscan?

Esto lo verás en la sesión 3



¿Qué problemática eliminamos?

Esto lo verás en la sesión 1 y 2



¿Qué valor agregamos?

Esto lo verás en la sesión 3



¿En qué nos diferenciamos?

Esto lo verás en la sesión 4

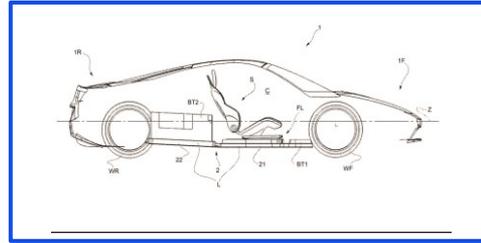


PERSONA:



Planificación

ESCENARIO:



Diseño y plano
patentados



Prueba del
producto
mínimo viable



Posicionamiento de
marca



Reuniones de venta

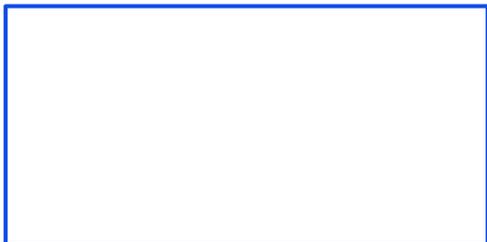


Experiencia del
cliente

PERSONA:

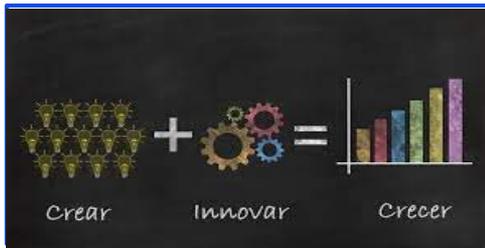


Evolución y
mejoramiento
continuo

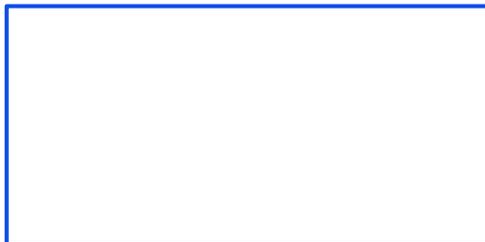


PAG #:

ESCENARIO:



Innovación y
desarrollo





Producto final